

Die Ampere AG gehört seit 1998 zu den führenden Dienstleistern auf dem liberalisierten Energiemarkt. Wir betreuen heute im Bundesgebiet über 14.000 Unternehmen, für die wir regelmäßig neue Strom- und Gaslieferverträge vermitteln. So können wir unseren Kunden zu den bestmöglichen Einkaufskonditionen verhelfen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten:

Sales Manager Mittelstand (m/w)

Ihre Aufgaben

- Beratung mittelständischer Betriebe in wirtschaftlichen Fragen des Strom- und Gasbezuges
- Telefonische und persönliche Betreuung des Kontaktportfolios
- Generierung neuer Kunden im mittelständischen Zielsegment
- Betreuung der wichtigen Mitglieder unserer Kooperationspartner
- Präsentationen auf Veranstaltungen und Messen unserer Kooperationspartner

Anforderungen und Qualifikation

- Nachweislich erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb
- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung
- Sicheres, souveränes und überzeugendes Auftreten
- Sehr gute kommunikative, konzeptionelle und analytische Fähigkeiten
- Verhandlungsstärke und hohe Vertriebsorientierung

Das erwartet Sie:

Nach einer umfassenden Schulung und Einführung in die Grundlagen der Energiewirtschaft können Sie Ihren Arbeitsalltag in unserem dynamischen und motivierten Team eigenständig gestalten. Neben einem attraktiven Festgehalt erwartet Sie eine interessante variable Vergütung. Sie fühlen sich dieser Herausforderung gewachsen? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf! Bitte richten Sie Ihre vollständige Bewerbung elektronisch unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Einstellungstermin an:

Ampere AG
Herrn Karsten Kranewitz, Vertriebsleiter
Charlottenstraße 4, 10969 Berlin
karsten.kranewitz@ampere.de
www.ampere.de