



**Energie + Leidenschaft
= 100% Ampere**

Die Ampere AG bietet ihren Kunden immer den bestmöglichen Tarif für Gewerbestrom und Gewerbegas. So senken wir nachhaltig die Energiekosten von Gewerbetreibenden, Handwerksbetrieben und Industrieunternehmen deutschlandweit. Über 43.000 Kunden, 90 Organisationen und Verbände sowie 321.000 erfolgreich vermittelte Strom- und Gasverträge erinnern uns seit über 20 Jahren an unsere verantwortungsvolle Aufgabe, Energiekosten ständig zu optimieren und unsere Kunden organisatorisch und finanziell zu entlasten.

Wir bauen unsere Vertriebsregionen aus und suchen zur Vervollständigung unseres Teams im Außendienst ab sofort eine/n

Sales Manager im Außendienst (m/w)

für unsere Vertriebsregionen in Berlin, Niedersachsen, Rhein-Main-Gebiet, Mecklenburg-Vorpommern, Baden-Württemberg und Hessen

Deine Herausforderung

- ✓ Du identifizierst Kundenbedürfnisse und -potentiale und verantwortest den strategischen Ausbau der Geschäftsbeziehungen.
- ✓ Du agierst als Energieberater rund um die Optimierung der Energielieferverträge und Energiekostenoptimierung.
- ✓ Du positionierst dich als Betreuer für unsere langjährigen bestehenden Kooperationspartnerschaften.
- ✓ Du bist ein Verkäufer und gewinnst neue Strommitgliedschaften durch gezielte B2B-Akquise.

Das solltest du mitbringen

- ✓ Aufgeschlossenes und seriöses Auftreten.
- ✓ Du hast Spaß am Verkaufen und bist abschlussorientiert.
- ✓ Dir liegt die Beratung und Betreuung von Kunden.
- ✓ Metro und DEHOGA sollten dir ein Begriff sein.
- ✓ Quereinsteiger mit gastronomischer Expertise sind sehr willkommen.
- ✓ Du verfügst über Selbstorganisation und gute Kenntnisse in Outlook.

Wir bieten Dir

Wir bieten eine sichere, unbefristete Festanstellung in einem finanziell gesunden und wachsenden Unternehmen. Mit einem fixen Festgehalt und leistungsgerechter Provision. Wir stellen dir die Einrichtung deines Arbeitsplatzes als Homeoffice zur Verfügung, sowie ein Firmenhandy und einen Firmenwagen. Du arbeitest in einer 5 Tage Woche. Es erwartet dich ein eingespieltes Team, welches dir eine qualifizierte Einarbeitung garantiert und dich von unserer Zentrale in Berlin aus betreut und unterstützt. Zur Einarbeitung und regelmäßigen Vertriebstagen kommst du nach Berlin und lernst deine Kollegen persönlich kennen.

Wenn du nun Lust hast bei uns einzusteigen, dann sende uns deine Bewerbung als PDF-Datei unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Starttermins an:

Frank Fährmann
Ampere AG
Katharina-Heinroth-Ufer 1
10787 Berlin
bewerbung@ampere.de

Besuche uns auf unserer Seite www.ampere.de