



**Energie + Leidenschaft
= 100% Ampere**

Ampere bietet seinen Kunden immer den bestmöglichen Tarif für Gewerbestrom und Gewerbegas.

So senken wir nachhaltig die Energiekosten von Gewerbetreibenden, Handwerksbetrieben und Industrieunternehmen deutschlandweit. Über 41.000 Gewerbekunden, 90 Organisationen und Verbände sowie 290.000 erfolgreich vermittelte Strom- und Gasverträge erinnern uns seit 20 Jahren an unsere verantwortungsvolle Aufgabe, Energiekosten ständig zu optimieren und unsere Kunden organisatorisch und finanziell zu entlasten.

Wir bauen unsere Vertriebsregionen aus und suchen zur Vervollständigung unseres Teams im Außendienst ab sofort eine/n

Sales Manager für unsere Vertriebsregion Baden Württemberg (m/w)

Deine Aufgaben

- ✓ Du identifizierst **Kundenbedürfnisse** und -potentiale und verantwortest den strategischen Ausbau der Geschäftsbeziehungen.
- ✓ Du agierst als **Energieberater** rund um die Optimierung der Energielieferverträge und Energiekostenoptimierung.
- ✓ Du positionierst dich als **Betreuer** für unsere langjährigen bestehenden Kooperationspartnerschaften.
- ✓ Du bist ein **Verkäufer** und gewinnst neue Strommitgliedschaften durch gezielte B2B-Akquise.

Unsere Anforderungen

- ✓ Aufgeschlossenes und seriöses Auftreten.
- ✓ Spaß am Verkaufen und abschlussorientiert.
- ✓ Beratung und Betreuung von Kunden.
- ✓ Metro und DEHOGA sollten dir ein Begriff sein
- ✓ Quereinsteiger mit gastronomischer Expertise sind willkommen
- ✓ Selbstorganisation und Kenntnisse in Outlook.

Wir bieten Dir

Wir bieten eine sichere, unbefristete Festanstellung in einem finanziell gesunden und wachsenden Unternehmen. Mit einem fixen Festgehalt und leistungsgerechter Provision. Wir stellen dir die Einrichtung deines Arbeitsplatzes als Homeoffice zur Verfügung, sowie ein Firmenhandy und einen Firmenwagen. Du arbeitest in einer 5 Tage Woche. Es erwartet dich ein eingespieltes Team, welches dir eine qualifizierte Einarbeitung garantiert und dich von unserer Zentrale in Berlin aus betreut und unterstützt. Zur Einarbeitung und regelmäßigen Vertriebstagen kommst du nach Berlin und lernst deine Kollegen persönlich kennen.

Wenn du nun Lust hast bei uns einzusteigen, dann sende uns deine Bewerbung als PDF-Datei unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Starttermins an:

Frank Fähmann
Ampere AG
Katharina-Heinroth-Ufer 1
10787 Berlin
bewerbung@ampere.de